AGERIO GmbH

https://agerio.de/job/speditionskaufmann-frau/

Speditionskaufmann/-frau (m/w/d)

Arbeitgeber
AGERIO GmbH

Arbeitspensum
Vollzeit

Arbeitsort
Mittelstraße 10, 46514, Schermbeck, Nordrhein-Westfalen, Deutschland

Veröffentlichungsdatum
1. Oktober 2023

Beschreibung
Die AGERIO GmbH ist ein Großhändler für Markenartikel mit langjähriger Erfahrung und wir verfügen über ein weit verzweigtes Kontaktnetzwerk in Geschäftsführungs-, Vertriebs- und Einkaufsabteilungen der nationalen wie internationalen Handelshäuser und Zentralen. Unsere gegenseitige Wertschätzung ermöglicht uns den fairen Handel, ein gleichbleibendes Qualitätsversprechen und ein reichhaltiges Warenangebot der Markenartikel im Food und Non-Food Sortiment. Unser Schwerpunkt liegt bei Markenprodukten aus den Warenbereichen:

- Kaffee, Tee & Kakao
- Spirituosen & Alkoholische Getränke
- Alkoholfreie Getränke
- Süßwaren, Snacks & Gebäck
- Nährmittel & Konserven
- Baby- & Kindernahrung

Wir haben es uns zur Aufgabe gemacht, die Trends und Entwicklungen des Marktes frühzeitig zu erkennen und die passende Strategie mit unseren Kunden optimal umzusetzen.

Zuständigkeiten / Hauptaufgaben

- Pflege und Ausbau von Kundenbeziehungen
- Koordination und Überwachung aller Arbeitsprozesse in den Bereichen Auftrags- und Reklamationsbearbeitung, Logistik und Exportabwicklung
- elektronische Eingabe von Aufträgen
- kompetente Beratung und Beantwortung von Kundenanfragen
- Auftragsannahme
- Frachteinkauf und Beauftragung
- Zoll- und Exportdokumentationen

Qualifikationen / Anforderungen

- abgeschlossene kaufmännische Berufsausbildung oder Studium (FH) wie z.B. Speditionskaufmann/-frau, Groß-und Außenhandelsmanager/-in, Kaufmann/-frau für Büromanagement
- Berufserfahrung im Bereich Lebensmittelhandel erwünscht
- sehr gute Umgangsformen und Fremdsprachenkenntnisse (mindestens Englisch in Wort und Schrift)
- fit im Umgang mit MS-Office (Outlook, Excel, Word)
- du bist belastbar, flexibel und bist ein Teamplayer

Leistungen der Anstellung

- eine langfristige Perspektive mit vertriebsorientierten Aufstiegschancen
- ein angenehmes Betriebsklima
- ein motiviertes Team
- flexible Arbeitszeiten
- Gehaltsextras (z.B. edenred)
- Workshops & Coaching